



France Méditerranée Pays Catalan
Dialogues interculturels et échanges économiques sur le pourtour méditerranéen

CARAVANE "ENTREPRENDRE EN ALGERIE" NOVEMBRE 2015

Lors de la préparation de cette 20ème caravane nous savions que cela allait être une entreprise peu ordinaire et nous avons donc fait appel à une équipe étoffée pour sa réussite.

La plaquette de présentation annonçait un marché proche et accessible.

C'est une vérité incontestable puisque ce marché algérien en plein essor est à 1 heure 10 minutes de Toulouse, Oran est à "portée de main" des investisseurs régionaux et nationaux.

En effet, l'Algérie a décidé d'investir dans la modernisation de son économie avec des atouts non négligeables : Le budget 2015/2019 est de 275 milliards de dollars avec une place prépondérante pour les infrastructures et le logement, 1200 km de côtes, une ouverture sur l'Afrique avec 7 pays frontaliers et une population jeune et diplômée.

Cet évènement "Entreprendre en Algérie" avait pour but la facilitation des contacts entre des entreprises françaises et algériennes.

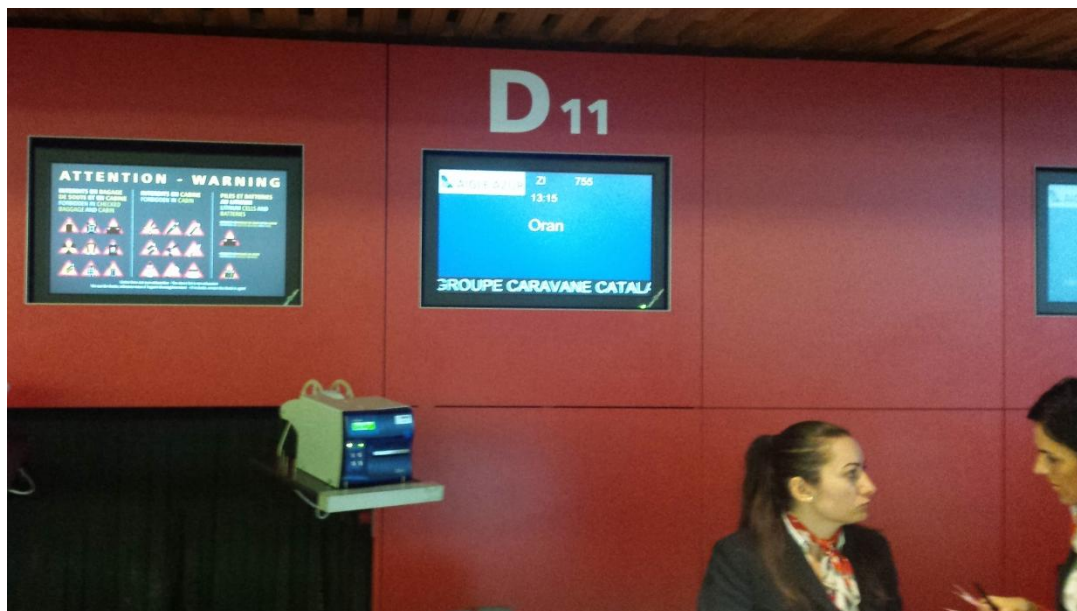
Pour des raisons pratiques nous avons choisi une rencontre dans un week-end prolongé avec l'obtention d'un visa collectif afin d'optimiser le temps de nos chefs d'entreprises.

Samedi 21 novembre

Départ collectif en bus pour Toulouse avec une navette de Perpicat, Société Perpignanaise spécialisée dans le transport vers les aéroports de Gérone, Barcelone et Toulouse.

A notre arrivée à l'aéroport de Toulouse Blagnac, la société partenaire Aigle Azur nous a réservé un accueil personnalisé avec comptoir d'enregistrement spécifique et "pré-seating" ainsi qu'un petit cadeau de bienvenue, une attention appréciée par les Chefs d'entreprises.

La délégation des chefs d'entreprises comptait 20 personnes accompagnés du Délégué à la Communication Mustapha Sahri et du Vice-président Mohammed Moulay.



Le comptoir d'enregistrement réservé à la Caravane Catalane



Le groupe à l'aéroport de Toulouse

Arrivée à 14h50 à l'aéroport Ahmed ben Bella d'Oran sous un soleil radieux et 25°C, la délégation a été accueillie par les partenaires Algériens de France Méditerranée Pays Catalan.

Pour le confort de tous et un accueil à la hauteur de l'évènement nous avons choisi un Hôtel 4 étoiles le "Four Points" by Sheraton avec une vue imprenable sur la mer.

C'est Monsieur Gérard Ménard, Consul Général de France à Oran qui a accueilli la délégation française.

les chefs d'entreprises honorés par la présence de M. le Consul Général, ont pu s'entretenir pendant près de deux heures sur les richesses économiques de la région Oranaise et de la situation en France.

Tout était prêt pour que ce séjour soit une vraie réussite.



Crédit photo: Aziz MOUATS

Le Consul général de France à Oran accueille la Caravane Catalane





Échanges avec le Consul général de France à Oran, Monsieur Gérard Ménard

Dimanche 22 novembre

Le matin

Cette matinée d'information des chefs d'entreprises a débuté par une séance plénière qui a vu se succéder plusieurs intervenants sous la direction du Président de la Chambre de Commerce et d'Industrie d'Oran, M. MOUAD ABED.

Cette caravane "Entreprendre en Algérie":

La délégation a pu apprécier les différents intervenants de qualité qui se sont succédés :

- Monsieur Amine Moufok, fiscalité
- Monsieur Y.Bouyacoub Salaheddine, Directeur de l'Industrie et des Mines
- Monsieur Dziri, Inspecteur des Douanes, Monsieur Otmani Abdelkrim, Président de la CCI de Saida
- Monsieur Soupart Damien, Directeur adjoint de Business France Algérie
- Monsieur Mohamed Ouldgoreine, PDG d'Ifriqia Univers et Monsieur Aziz Mouats, Responsable de la communication d'Ifriqia Univers ont présenté le projet de la Cité du Cinéma à Sidi-Bel Abbès.

Ce projet est un projet industriel de loisirs et de tourisme de luxe.



Crédit photo: Aziz MOUATS

L'après midi a été riche en rencontre entre les opérateurs français et algériens, une soixantaine de chefs d'entreprises algériens se sont déplacés pour cette après-midi consacrés au Be to Be.



Crédit photo: Aziz MOUATS

Rencontre "Be to Be"



Crédit photo: Aziz MOUATS,

Rencontre "Be to Be"

Lundi 23 novembre

Cette matinée a vu se poursuivre pour certains les entretiens de la veille et pour d'autres des visites de sites et d'entreprises algériennes. :

- Mostaganem et Dahra : barrage du Kramis pour un projet d'adduction d'eau pour la consommation courante mais également pour l'agriculture par le recours à l'énergie photovoltaïque.

- Visites à Sidi Bel Abbès du site du projet de la future cité du cinéma.

Dans cette ville, les participants ont été reçus par Mohamed Belabbès, le Directeur Général Groupe Hasnaoui.

C'est le Directeur en personne qui a fait le guide en faisant visiter l'atelier des arts arabo-mauresques qui produit des décors d'une grande qualité esthétique et ornementale.

La visite de la filiale « Menuiserie industrielle » a été aussi un moment fort, impressionnant les visiteurs par la qualité des produits fabriqués.

C'est à l'Hacienda de « Mekerra Voyages » que les invités ont pris un déjeuner, c'est une immense ferme écologique située en rase campagne dans la commune de Belarbi (route de Telagh).

Le groupe a aussi fait une halte dans la pépinière du Groupe Hasnaoui qui produit des plants fruitiers ainsi que des plants maraichers, ce qui a permis au groupe de prendre connaissance des énormes capacités et de la grande maîtrise des processus mis en place par le groupe Hasnaoui.

- Pour d'autres cette matinée s'est passée au Port avec la visite de la pêcherie d'Oran.



Crédit photo: Aziz MOUATS

Une dernière soirée a permis aux acteurs, autour d'un excellent repas, dans un site intimiste, de partager leurs expériences respectives de duos ou de groupes.



Mardi 24 novembre

Une dernière matinée avant le départ consacrée à la visite de la ville c'est avec joie qu'une partie de la délégation s'est dirigée vers la pittoresque colline de Santa Cruz alors que pour d'autres l'émotion était vive avec la visite du centre ville d'Oran avec le souvenir intense de leur jeunesse.

Enfin un dernier repas de midi, avant d'aller à l'aéroport .

Tous ont apprécié le service, la gentillesse, la disponibilité de l'ensemble du personnel de l'hôtel "Four Points" by Sheraton et plus particulièrement Mme Ikram Hasni (group & events specialist) qui a été très attentionnée pour la délégation.

C'était ensuite le départ pour l'aéroport.

Malgré l'annulation du vol, la délégation a pu prendre un avion pour Marseille à 21h, grâce au professionnalisme du chef d'escale d'Aigle Azur avec la coordination de Mustapha Sahri et Madame Naamane , d'Aigle Azur Alger, la délégation est bien rentrée à Perpignan.

Communication

Dans cette nouvelle expérience la nouveauté aura été la communication, c'est pour cette raison que nous avons pris un Délégué à la Communication en la personne de Mustapha Sahri.

Nous avons maintenu un contact permanent avec Mustapha par téléphone, ce qui a été très utile dans la gestion de l'annulation du vol pour Toulouse.

Notre réseau de relations nous a informé du déroulement de cette Caravane 2015, ce qui confirme, une fois de plus, notre attachement et notre implantation durable en Algérie.

Conclusion

Cette 20ème caravane "ENTREPRENDRE EN ALGERIE" qui a rassemblé une vingtaine de chefs d'entreprises est une réussite incontestable tant au niveau de la qualité des opérateurs français qu'algériens.

Des contacts réels et durables entre les entreprises algériennes et françaises, se sont nouées.

La richesse de cette rencontre réside dans le retour positif de nos chefs d'entreprises après ce séjour dans un pays inconnu pour la plupart.

Le rôle de facilitateur qui était notre but a été réalisé.

Aux entrepreneurs de poursuivre leur prospection avec de nouvelles perspectives pour "ENTREPRENDRE EN ALGERIE"

France Méditerranée Pays Catalan remercie tout particulièrement Mustapha Sahri pour son engagement qui a fait de cette Caravane de Chefs d'entreprises "Entreprendre en Algérie", une réussite.

Aline et Pierre-Paul Haubrich

Remerciements :

EN ALGERIE :

Cette caravane "Entreprendre en Algérie" a pu se dérouler grâce au soutien de M. ABED MOUAD, Président de la Chambre de Commerce et d'Industrie d'Oran et de son directeur M. BOUNAAMA Djamel Eddine mais aussi le soutien de :

- La Société Ifriqia Univers Sba : le Pdg Mohamed Ouldgoreine et Aziz Mouats, chargé de communication
- La Chambre de commerce de Mostaganem
- Monsieur Bezaouch, Président
- Monsieur Abdelhamid Belkhous, Directeur
- Chambre de Commerce de Tlemcen
- Monsieur Abdelhak Boubleza, Président
- Monsieur Reda Allal - Directeur
- Chambre de Commerce de Saïda
- Monsieur Abdelkrim Otmani - Président

Représentation française en Algérie :

- Monsieur Gérard Ménard, Consul général de France à Oran
- Monsieur Damien Soupart, Business France Alger
- Monsieur Hammar Khodja - C.C.I. Algéro-Française

Des relations privées:

- Monsieur Bouasria Bentriki - Promoteur - Mostaganem
- Monsieur El Hassar Ghouti - Promoteur immobilier et Membre du Forum des Chefs d'entreprises Entreprises
- Monsieur Amine Moufok – Fiscaliste
- Mme Fouzia Gadi Mékerra voyages Sidi Bel Abbès
- M Mohamed Belabbbès, DG Groupe Hasnaoui Sidi Bel Abbès
- M. Bachir, Directeur technique pépinière Hasnaoui Sidi Bel Abbès
- M. Seghir TAB pour son hospitalité et sa gentillesse

EN FRANCE

- **A.P.R.C et S.N.T.R. :** Monsieur Jorge Hernandez
- **AIGLE AZUR :** Nathalie Pereira- Laura Goulamougaidine- Maria Branquinho- Céline Neves- Dallel Naamane-

- **U.P.E.**

- Monsieur Walter Soubirant - Directeur de l'U P E
- Madame Karine Saldana - Relations avec les adhérents
- Monsieur Alexis Mélidonis - Président

- **Chambre de Commerce et d'Industrie de Perpignan**

- Monsieur J.P Navarro - Président
- Madame Véronique Bertrand - Service communication

Agence de Développement Economique

- Monsieur Laurent Gauze
- Monsieur Thomas Ricard

- Société **PERPICAT** avec le Directeur Ben Ali BOULARAS 16 rue Llucia
66000 PERPIGNAN,tél: 04 68 80 69 98, contact@perpicat.com

- **Presse locale** : le Journal L'Indépendant Catalan, Ouillade, La Semaine du Roussillon et tous nos soutiens habituels

Toulouse :

- CCI Toulouse-Région Midi-Pyrénées et Coopdev
- M. Jehan de Voillemont - Mme Juliette Hirshi - M.Jean-Michel de Bellerive - M.Franck Edelaard - Mme Monique Boitard - Mme Sels Cazaux

- CGPME : M.Franck Zanini -

Montpellier : Mme Moussu - Conseil Régional Languedoc Roussillon-

.

Le témoignage des participants

Bonsoir Monsieur,

Rapidement et de manière informelle, voici quelques impressions quant aux rencontres auxquelles j'ai pu participer le 22 Novembre dernier à Oran :

Belle « caravane » avec une dizaine d'entreprises et de véritables souhaits de partenariats proposés aux entreprises algériennes ;

Séance plénière intéressante avec les aspects économiques, juridiques (douanes) et industriels (avec le M. des MIM) abordés,

Bonne fréquentation côté algérien, avec l'organisation de rendez-vous B to B durant l'après-midi du 22/11,

Bonne couverture médiatique.

Je reste à votre disposition,

Bien cordialement,

Damien SOUPART, Chef de projet
Ambassade de France
Business France Algérie



Bonjour Mr/Mme Haubrich,

Je voudrais vous remercier tout le travail de préparation que vous avez fait pour la mission commerciale à Oran et aussi sur place, grâce à Mr Moulay et aussi à Mustapha.

J'apprécie beaucoup la bonne organisation à niveau logistique de l'hôtel, ainsi que des salles habilitées pour les réunions.

De l'autre côté je voudrais remarquer la bonne ambiance qu'il y avait parmi les caravaniers et au même temps je vous remercie du fait que vous m'ayez invité à faire partie du groupe.

A niveau des contacts réalisés, pour le moment je ne suis pas très optimiste, mais j'espère que ça va venir dès qu'on puisse les recontacter et qu'on avance dans les affaires. D'après ce que j'ai constaté sur place, le marché n'est pas encore prêt pour acheter de la viande étrangère dans la région d'Oran, mais j'espère que ça puisse changer dans l'avenir.

Cordialement

Joan Molins
Companynia General Carnia, S.A.



Bonsoir les organisateurs,

En résumé, je dirai que ce voyage fut un agréable moment de partage, tant sur le plan des participants, que sur les personnes rencontrées tout au long des BE to BE.

J'ai découvert un pays, je dirai plutôt un aperçu d'un pays ou il convient d'avancer prudemment, mais où certains projets peuvent être réalisés, il faut certes être présent sur ce marché, mais dans mon cas, j'ai une profession très spécialisée et très réglementée, et je pense qu'il me faudra de la patience à expliquer que seule la volonté de faire, même si c'est un atout, n'est pas la possibilité de réaliser. Car beaucoup plus complexe, surtout qu'il n'y a aucun recul, rien n'existe aucun personnel qualifié, aucun interlocuteur capable de diriger un projet, je ne peux m'appuyer sur aucune compétences existantes.

Mon domaine fait que je dois dialoguer en permanence avec des autorités "Ministères des Transports", Direction de l'Aviation Civile, etc...et aux vues de ce que je ressens, ce n'est pas gagné en terme de temps, et de financement.

La règle des 49/51 est un obstacle supplémentaire, car il est hors de question que j'investisse dans du matériel somme toute très cher, et passer la Direction d'une structure à une personne "non compétente" en la matière, car un écart majeur dans une des structures travaillant son mon numéro d'agrément pénalise l'ensemble des structures existante dont le siège social. C'est une règle Européenne d'habilitation. (Actuellement 5 établissements) dont un supplémentaire en route, travaille sous mon agrément.

Mais je n'ai pas l'habitude d'abandonner, j'ai un contact sur les 3 personnes rencontrées qui semble la plus plausible, et nous allons essayer d'avancer, nous avons déjà communiqué 2 fois. Cette personne est de nationalité ALGERIENNE, mais habite la MALAISIE, mais est pilote, donc un point en commun, nous allons essayer de trouver un moment pour nous rencontrer en ALGERIE ou en EUROPE, pour voir ce que nous pouvons faire.

Si ce n'est pas celui là, ce sera peut être un autre, mais je continuerai à m'y intéresser, j'y retournerai plusieurs fois s'il le faut, rien n'est gagné, rien n'est perdu, en tout cas ce fut très enrichissant, L'Algérie, n'est pas le pays que je m'imaginais, le peu d'Algériens rencontrés pendant ce voyage non plus, c'est un pays où le temps semble s'être figé sur ses institutions pendant des années mais qui semble vouloir rattraper le temps.

Nous allons essayer de le faire avec eux.

A suivre.....

Bien cordialement à tous et au 1er décembre.

Ghislaine BARRERE
CEO

Bonjour je tenais juste à vous dire que mon séjour a Oran c'est très bien déroulé nous nous sommes débrouillés afin de pouvoir visiter Oran et Mostaganem nous avons eu la chance de rencontrer cheikh Bentounes . Amicalement salutations à bientôt

Bonsoir,

Ces 4 jours passés en Algérie ont été très intéressants pour moi : découverte d'un pays en construction où force est de constater qu'il y a beaucoup à faire du fait notamment de leur situation face à la problématique du cours du pétrole mais aussi partage d'émotions avec nombre de personnes du groupe du fait de leurs origines et de leur attachement à ce pays .

En ce qui concerne notre activité, il y a sûrement des collaborations à développer car beaucoup de zones importantes peuvent répondre aux développements de nos variétés. Il est nécessaire de pouvoir trouver les bonnes personnes et de travailler dans un climat de confiance réciproque pour envisager une relation qui forcément s'inscrira dans le temps.

Bien cordialement

Laurence MAILLARD

Direction Générale

AGRO SELECTIONS FRUITS SAS

Bonsoir,

Comme convenu voici le compte rendu de mon voyage en Algérie.

L'organisation mise en place depuis le départ de Perpignan a été parfaite. Nous avons été pris en charge aussi bien pour les trajets que pour les passages aux aéroports. Le choix de l'hôtel était excellent: la chambre était spacieuse et très confortable et l'accueil chaleureux. Par contre, les réunions informatives ne me concernaient pas vraiment et j'aurai préféré aller sur le terrain dès le premier jour.

Les entretiens avec d'éventuels partenaires n'ont pas été concluant et j'ai donc pris l'initiative d'aller à la rencontre d'un patron pêcheur d'Oran.

Celui-ci m'a contacté à mon retour et j'attends d'autres nouvelles car il a parlé de mon projet à d'autres pêcheurs.

Dans l'ensemble, je suis satisfait de cette aventure autant au niveau professionnel qu'au niveau humain car cela m'a permis de faire connaissance avec un groupe très sympathique. Je suis toujours en attente du résultat de la démarche que devait faire votre associé auprès du ministère pour me permettre éventuellement d'apprendre le métier d'armeur de filets aux jeunes algériens.

Encore un grand merci pour votre aide.

Bonne soirée à vous deux!!!

JP MONTOYA

Cette dernière édition de la caravane économique a été l'occasion pour moi de faire des rencontres de qualité tant parmi les partenaires algériens qu'au sein de la délégation française.

Malgré la diversité des secteurs d'activité représentés (conseil en développement, arboriculture, solutions industrielles, aviation, ...), nous avons pu constater combien nous partageons tous des problématiques identiques, à savoir, le besoin d'une visibilité précise sur les acteurs de nos marchés respectifs, d'une connaissance de l'environnement législatif et notamment douanier, ainsi que la capacité à sélectionner de manière pertinente des partenaires adaptés à nos enjeux.

La matière issue de cette série de rencontres demande évidemment à être travaillée par la suite et les contacts à être repris en France et en Algérie pour approfondir les opportunités décelées à l'occasion de cette caravane.

Elle constitue de fait un point de départ très intéressant de nouvelles pistes franco-algériennes de développement.

*Arthur Couvreur
Manager ACM&S International
Business development consulting*

N'hésite pas à revenir vers moi en cas de besoin et à m'indiquer tes passages éventuels à Paris pour une rencontre.

Bien à toi

[La presse](#)

L'essentiel des papiers consacrant la 20ème caravane:

<http://www.lesoirdalgerie.com/articles/2015/11/23/article.php?sid=187573&cid=2>

<http://www.lequotidien-oran.com/index.php?news=5122066>

<http://www.lequotidien-oran.com/index.php?news=5221238>

http://www.elwatan.com/regions/ouest/oran/cooperation-20eme-caravane-economique-14-11-2015-307558_135.php

http://www.elwatan.com/regions/ouest/oran/oran-des-chefs-d-entreprises-francais-en-prospection-26-11-2015-308530_135.php

<http://www.aps.dz/economie/31897-entreprendre-en-alg%C3%A9rie,-th%C3%A8me-d%E2%80%99une-rencontre-alg%C3%A9ro-fran%C3%A7aise-dimanche-%C3%A0-oran>

<http://www.elmoudjahid.com/fr/actualites/86574>

<http://www.liberte-algerie.com/actualite/des-hommes-daffaires-francais-a-oran-236965>

<http://www.aps.dz/algerie/31941>

JOURNAL EL WATAN

Oran : Des chefs d'entreprises français en prospection

le 26.11.15 | 10h00 [Réagissez](#)

[Imprimer](#) [Envoyer à un ami](#) [Flux RSS](#) [Partager](#)

L'événement intitulé «Entreprendre en Algérie» se déroule au Four Points, une annexe du Sheraton, à l'initiative de l'association France Méditerranée Pays Catalan présidée par Pierre-Paul Haubrich.

«Nous avons déjà organisé en Algérie des caravanes culturelles mais c'est la première fois que nous animons une manifestation dans le domaine économique», indique ce dernier en précisant que les participants viennent de plusieurs régions de France, c'est-à-dire pas uniquement de la région de Perpignan où est domiciliée l'association (Baixas).

N'empêche, à titre illustratif, parmi les chefs d'entreprises qui ont effectué le voyage à Oran, Ghismaine Barrere est à la tête d'AéroPyrenées, une école de formation de pilotes pour l'aviation civile. «Nous sommes déjà présents en Tunisie où on a fait appel à nous mais nous sommes aussi intéressés par le marché algérien que nous sommes en train de sonder», explique-t-elle, consciente que ce type de rencontres n'est que le début d'un processus qui peut mettre beaucoup de temps avant de se concrétiser. Le marché algérien a ses propres spécificités et c'est ce qui a été abordé en plénière, notamment par le directeur de l'Industrie d'Oran.

F. Benyakoub est intervenu sur les nouvelles dispositions prises par le gouvernement pour faciliter l'acte d'investir en Algérie tout en mettant l'accent sur les avantages fiscaux ou autres et pour lesquels les partenaires étrangers ouvrent droit. Des avantages conditionnés, par exemple, par la création d'emplois ou par l'intérêt accordé à certains secteurs stratégiques comme la sidérurgie, la mécanique, l'aéronautique, la chimie industrielle, le textile, etc. Les entrepreneurs français se sont montrés particulièrement pragmatiques en posant des questions sur la cotation boursière, la problématique du rapatriement des fonds et autres préoccupations administratives.

Représentant Business France, une instance de l'ambassade de France en Algérie, Damien Soupar est intervenu pour donner quelques indications sur la réalité macroéconomique de l'Algérie, la place de la France sur le marché algérien (détrônée par la Chine depuis 2013) et, enfin, des orientations pouvant aider ses compatriotes désireux d'investir en Algérie à aller vers les secteurs les plus porteurs.

«De plus en plus, on ne va plus seulement vendre du matériel et faire de l'import-export mais on va devoir proposer de l'accompagnement, parfois sur mesure, parfois de manière générale mais, un projet qui propose seulement de la vente a de très faibles chances d'aboutir», ex-

plique-t-il en estimant que «les opérateurs français qui disent qu'il n'y a pas d'argent en Algérie sont dans le faux». Pour étayer son propos, il évoque les montants alloués dans les plans quinquennaux (286 milliards de dollars entre 2010 et 2014 contre 262 milliards de dollars entre 2015 et 2019) mais surtout le fait que des crédits soient à chaque fois reportés faute d'engagement. «Il y a peut être d'autres problèmes mais celui de l'argent ne se pose pas». Evidemment la baisse des recettes pétrolières va avoir et a déjà des conséquences sur les budgets mais, pour le moment et pour certains secteurs, les projets sont maintenus quand ils ne sont pas augmentés.

Damien Soupar évoque le logement et l'urbanisme (nouvelles villes qui seront créées ex nihilo) mais surtout le secteur du ferroviaire longtemps laissé à la traine. Pour lui, vu de France, le secteur agricole morcelé et très faiblement mécanisé reste également à développer pour minimiser le poids de l'importation dans le domaine alimentaire.

En février 2016, dans la continuité de l'initiative «Comité intergouvernemental de haut niveau algéro-français», un forum de partenariat multisectoriel se tiendra en février prochain entre les deux pays. L'occasion, selon lui, d'unifier l'offre française, actuellement éclatée, pour favoriser les partenariats productifs. Il incite les opérateurs français à avoir des interlocuteurs fiables (côté positif de la loi dite des 51/49) et à se déplacer pour mieux comprendre le marché algérien. «D'ici 5 ans, prédit-il, le marché sera ouvert et ceux qui prennent les décisions aujourd'hui seront les gagnants de demain».

Djamel Benachour